OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR - DECISION

Conversations partenaires sur l'IA pour PME : préparer les preuves avant le pitch

QUESTION

Comment transformer un récit général de transformation IA en conversation crédible et spécifique à un compte PME ?

PENDANCE DU GUIDE

Utilisez le récit de plateforme pour ouvrir la discussion, puis remplacez la promesse par un workflow limité, des responsables, une référence, des risques et une décision.

Commencez ici.

Choisir une cohorte et une décision de workflow.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Choisir une cohorte et une décision de workflow

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Étiqueter faits, affirmations, hypothèses et questions

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Cartographier les rôles dans un brief commun

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

4. Choisir une preuve limitée et une règle d'arrêt

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

5. Transmettre à la vente affirmations et prochaines actions

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

COMPARER LES OPTIONS

Récit fournisseur

Utile quand : L'acheteur cherche une orientation

Limite : Peut rester générique

Action suggérée : Ouvrir la découverte

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Brief de preuves workflow

Utile quand : Le compte a un problème défini

Limite : Exige une découverte autorisée

Action suggérée : Attribuer affirmations et inconnues

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Évaluation technique

Utile quand : Données ou architecture sont incertaines

Limite : Peut omettre adoption et commerce

Action suggérée : Ajouter rôles et résultats

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Session communautaire

Utile quand : Les acheteurs veulent apprendre entre pairs

Limite : Ne prouve pas l'intention ni l'adéquation

Action suggérée : Publier les limites attribuées

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : https://outselll.com/fr/blogs/smb-ai-partner-conversation-evidence-brief/

Politique en matière d'édition et de preuve : https://outell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/