OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR - DECISION

Google Momentum : un dossier de preuves commerciales pour les startups IA

QUESTION

Comment une startup IA indienne doit-elle transformer soutien d'accélérateur et métriques prometteuses en preuves commerciales pour l'entreprise ?

PENDANCE DU GUIDE

Un programme, une technologie ou une métrique ouvre une conversation ; l'acheteur d'entreprise exige une preuve traçable pour le cas, l'économie, les contrôles et la frontière d'exploitation.

Commencez ici.

Choisir un cas d'entreprise et une décision.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Choisir un cas d'entreprise et une décision

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Transformer chaque métrique en fiche datée

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Tester dans une enveloppe opérationnelle

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

4. Mapper les preuves aux rôles métier, technique et risque

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

5. Conduire un pilote borné et maintenir le dossier

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

COMPARER LES OPTIONS

Crédential de programme

Utile quand : L'acheteur veut contexte et historique de soutien

Limite : La participation ne valide pas le produit

Action suggérée : Nommer programme et avantage sans claim de résultat

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Métrique rapportée

Utile quand : Un résultat observé précis est pertinent

Limite : Population et méthode peuvent ne pas se transférer

Action suggérée : Publier source, baseline, fenêtre et exclusions

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Évaluation contrôlée

Utile quand : L'acheteur veut comparer la performance

Limite : Le test peut différer de la production

Action suggérée : Utiliser holdouts et cas d'échec

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Pilote d'entreprise payé

Utile quand : Il faut prouver l'ajustement opérationnel et commercial

Limite : Le périmètre peut devenir trop spécifique

Action suggérée : Fixer acceptation, économie et stop

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : https://outselll.com/fr/blogs/google-momentum-ai-startup-commercial-proof-dossier/

Politique en matière d'édition et de preuve : https://outell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/