OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR - DECISION

Analytics AWS Partner Central : un contrat de données go-to-market

QUESTION

Comment un partenaire AWS doit-il relier les données quotidiennes et réponses d'agents à son CRM, sa BI et ses workflows sans perdre définitions ni contrôle ?

PENDANCE DU GUIDE

Exporter les données ne fait pas automatiquement concorder les systèmes. Définissez chaque jeu, préservez source et livraison, gouvernez l'accès, rapprochez les jointures et approuvez les décisions.

Commencez ici.

Choisir une décision et un jeu Partner Central.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Choisir une décision et un jeu Partner Central

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Définir grain, champs, identifiants et mises à jour

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Sécuriser et surveiller la livraison chiffrée

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

4. Rapprocher les événements Partner Central, CRM et marketing

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

5. Approuver questions d'agents et décisions aval

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

COMPARER LES OPTIONS

Tableau Partner Central

Utile quand : Une personne a besoin d'une vue gouvernée

Limite : Export et jointures peuvent rester manuels

Action suggérée : Utiliser comme référence et contrôle

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Data Subscription S3 quotidienne

Utile quand : L'analyse répétable exige des fichiers possédés

Limite : Abonnement fixe avec coûts S3 et KMS

Action suggérée : Contractualiser un jeu et surveiller

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Réponse d'Agent Partner Central

Utile quand : Une question bornée demande exploration rapide

Limite : Le texte peut masquer filtres ou lacunes

Action suggérée : Exiger dates, filtres et preuve reproductible

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

Activation CRM ou BI

Utile quand : Une cohorte approuvée nécessite une action

Limite : Une mauvaise correspondance déclenche une erreur

Action suggérée : Gater par qualité d'identité et approbation

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : https://outselll.com/fr/blogs/aws-partner-central-gtm-data-contract/

Politique en matière d'édition et de preuve : https://outell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/