

OUTSELL PLAYBOOK

JOURNAL EXTÉRIEUR — DECISION

Expliquer la maturité d'un compte avec une grille d'engagement

QUESTION

Comment une carte de pointage d'engagement de compte peut-elle prioriser l'action utile sans égaler l'activité répétée avec l'état de préparation à l'achat?

PENDANCE DU GUIDE

Un contact générant de nombreux clics peut rendre un compte plus prêt que plusieurs parties prenantes qui prennent moins de mesures de fond. Un score cumulatif cache l'étendue, le rôle, la réactivité et le contexte commercial.

Commencez ici.

Coupe séparée et engagement.

VOTRE SITUATION

Compte ou cohorte

Décision de prendre

État de départ et exclusions

Sources de données, dates et limites

Inconnus à valider

TRAVAILLEZ PAR LE GUIDE

1. Coupe et engagement séparés

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

2. Compter les rôles et les personnes

Preuves ou commentaires

Produit ou décision

Propriétaire et point d'examen

3. Événements de faible valeur répétés du cap

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen**

4. Composants de score d'exposition

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen**

5. Réexamen des dispositions du vendeur

Preuves ou commentaires**Produit ou décision****Propriétaire et point d'examen****COMPARER LES OPTIONS**

Total des activités

Utile quand: Trouver des interactions fréquentes

Limitation: Récompenses et taille du compte

Mesure suggérée : Événements répétés de plafonnement

Pourquoi cela correspond à notre situation**Preuves nécessaires avant d'agir**

Carte de pointage des composants

Utile quand : Expliquer la priorité du compte

Limitation: Plus de dimensions à maintenir

Mesure suggérée : montrer l'ampleur et la réactivité

Pourquoi cela correspond à notre situation**Preuves nécessaires avant d'agir**

Boucle de disposition du vendeur

Utile lorsque: Test d'utilité opérationnelle

Limitation : la rétroaction peut être incohérente

Mesures proposées : Normaliser les raisons de suivi

Pourquoi cela correspond à notre situation

Preuves nécessaires avant d'agir

ENGAGEMENT À UNE PROCHAINE ÉTAPE

Action choisie

Propriétaire responsable

Approbation requise

Mesure de succès et définition

Date de révision

Continuer, réviser ou arrêter les critères

Guide : <https://outsell.com/fr/blogs/account-engagement-scorecards/>

Politique en matière d'édition et de preuve : <https://outsell-ai-agency.marketplace-0455.chatgpt.site/editorial-policy/>