

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Die Vertriebsgebietsplanung mit Account Intelligence prüfen

FRAGE

Schafft das Gebietsdesign praktikables Eigentum und ausgewogene Chancen?

LEITFAHRZEUGE

Gleiche Kontozählungen schaffen keine vergleichbaren Gebiete. Accounts unterscheiden sich in Passform, Einkaufsstruktur, Forschungsbedürfnissen, Erneuerungsverpflichtungen und Beziehungskomplexität.

HIER FREIST

Saubere Kontohierarchie.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Saubere Kontenhierarchie

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Geschätzter Aufwand und Potenzial

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

3. Modellzuweisungen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

4. Ausnahmen von den Eigentumsrechten

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

5. Aktivieren und Bewerten

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

VERGLEICH DER OPTIONEN

Geografische Zuordnung

Nützlich, wenn: Lokale Abdeckung oder Reiseangelegenheiten

Einschränkung: Hauptsitz darf nicht selbst kaufen

Vorgeschlagene Maßnahme: Überprüfen Sie die Regeln regionaler Einheiten

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Namen-Kontoinhaber

Nützlich, wenn: Komplexe strategische Beziehungen

Limitation: Workload kann sich konzentrieren

Vorgeschlagene Maßnahme: Unterstützung und Kapazität planen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Segmentspezialisierung

Nützlich, wenn: Unterschiedliche Expertise erforderlich ist

Limitation: Segmentübergreifende Gruppen schaffen Überlappung

Vorgeschlagene Maßnahme: Koordinationsinhaber definieren

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Planung des Szenarios

Nützlich, wenn: Testen einer vorgeschlagenen Neuzuweisung

Limitation: Input-Annahmen formen den scheinbaren Saldo

Vorgeschlagene Aktion: Workload und Ausnahmen überprüfen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

Ausgewählte Maßnahme

Verantwortlicher Eigentümer

Erforderliche Genehmigung

Erfolgsmessung und -definition

Datum der Überprüfung

Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/territory-planning-account-intelligence/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>