

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Von Intent-Signalen zu einer sinnvollen Vertriebsaktion

FRAGE

Was sollte ein Verkäufer anders machen, nachdem ein Kontosignal eintrifft?

LEITFAHRZEUGE

Absicht ist ein Grund zu untersuchen. Ein nützliches Handoff kombiniert Account Fit, erklärbare Beweise und eine nächste Aktion.

HIER FREIST

Notieren Sie Quelle, Datum, Accountübereinstimmung und Einschränkungen eines Signals.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Kontrollsignalnachweis

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Bestätigen Sie Fit und Owner

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

3. Wählen Sie nützliche Maßnahmen

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Verkäufer-Feedback einfangen

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Fortschritt der Überprüfung

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Forschungsaufgaben

Nützlich wenn: Breites externes Themeninteresse

Einschränkung: Kein bestätigtes Projekt oder Käufer

Vorgeschlagene Aktion: Testen Sie eine Problemhypothese

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Relevante Kontaktaufnahme

Nützlich, wenn: Corroborated Lösung Aktivität

Einschränkung: Aktivität kann ein anderes Team betreffen

Vorgeschlagene Aktion: Stellen Sie eine kontextbezogene Entdeckungsfrage

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Benachrichtigung des Eigentümers

Nützlich, wenn: Eine aktive Gelegenheit besteht

Einschränkung: Zusätzliche Warnungen können die vereinbarte Arbeit unterbrechen

Vorgeschlagene Maßnahme: Beweise an den aktuellen Plan anhängen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Monitor

Nützlich, wenn: Fit ist gut, aber Beweise sind schwach

Einschränkung: Kann ein kurzes Fenster verpassen

Vorgeschlagene Aktion: Legen Sie ein Überprüfungsdatum und einen neuen Trigger fest

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

Ausgewählte Maßnahme

Verantwortlicher Eigentümer

Erforderliche Genehmigung

Erfolgsmessung und -definition

Datum der Überprüfung

Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/intent-signals-to-sales-action/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>