OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL - BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Der hybride KI-Käufer: ein B2B-Modell von Entdeckung bis Übergabe

FRAGE

Wie bereiten sich B2B-Technologie- und Serviceanbieter auf Käufer vor, die mit KI recherchieren, aber Menschen, Belege und operative Details für den Abschluss benötigen?

LEITFAHRZEUGE

Behandeln Sie KI-vermittelte Entdeckung und menschliche Bewertung als eine nachvollziehbare Reise. Bewahren Sie Frage, Quelle, Account-Kontext und Entscheidungseigner beim Vertriebsübergang.

HIER FREIST

Kohorte und Entscheidung wählen.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Kohorte und Entscheidung wählen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Rollenfragen abbilden

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

3. Datiertes Beleginventar erstellen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

4. Erlaubte Übergabe definieren

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

5. Kontinuität und Korrekturen prüfen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

VERGLEICH DER OPTIONEN

Allgemeiner Funnel-Inhalt

Hilfreich wenn: Bedarf ist früh und breit

Einschränkung: Unterstellt sichtbare lineare Reise

Vorgeschlagene Aktion: Nur zur Orientierung nutzen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Fragenbasierte Belegseite

Hilfreich wenn: Prüfbarer Vergleich ist nötig

Einschränkung: Benötigt Eigentümer und Pflege

Vorgeschlagene Aktion: Jede Aussage belegen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Erlaubte Vertriebsübergabe

Hilfreich wenn: Käufer bittet ausdrücklich um Hilfe

Einschränkung: Kontext kann veralten

Vorgeschlagene Aktion: Frage, Quelle und Unbekanntes übertragen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Authentifizierter Entscheidungsraum

Hilfreich wenn: Account-spezifische Bedingungen nötig

Einschränkung: Zugriff und Versionierung kosten Arbeit

Vorgeschlagene Aktion: Für folgenreiche Bewertung nutzen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

Ausgewählte Maßnahme

Verantwortlicher Eigentümer

Erforderliche Genehmigung

Erfolgsmessung und -definition

Datum der Überprüfung

Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: https://outselll.com/de/blogs/hybrid-ai-buyer-discovery-handoff-model/

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: https://outselll.com/de/editorial-policy/