

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Inhalte über lange Kaufzyklen hinweg nützlich halten

FRAGE

Wie sollten ABM-Inhalte ein Account während eines langen oder unterbrochenen Kaufzyklus unterstützen?

LEITFAHRZEUGE

Ein langer Zyklus wird oft als Notwendigkeit für häufigere Erinnerungen behandelt. Ein Account wartet jedoch möglicherweise auf eine Haushaltsentscheidung, einen Führungswechsel, eine Integrationsprüfung oder interne Kapazitäten.

HIER FREIST

Notieren Sie den Pausengrund.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Notieren Sie den Pausengrund

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Einen Review-Trigger vereinbaren

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Halten Sie einen datierten Brief

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Materialaktualisierungen senden

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Revalidieren vor Neustart

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Checkpoint-Nutzung

Nützlich, wenn: Ein Überprüfungstermin vereinbart wird

Einschränkung: Termine können sich verschieben

Vorgeschlagene Aktion: Bestätigen Sie vor dem Neustart

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Change-Triggered Update

Nützlich, wenn: Neue Beweise ändern eine Entscheidung

Einschränkung: Benötigt einen Girokontokontext

Vorgeschlagene Maßnahme: Erklären Sie die wesentliche Änderung

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Kurzbeschreibung des Projektaufholvorgangs

Nützlich, wenn: Stakeholder haben sich geändert

Limitation: Kann veraltete Annahmen bewahren

Vorgeschlagene Maßnahme: Problem erneut beheben

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/content-for-long-buying-cycles/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>