

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

So sieht ein agentischer ABM-Workflow aus

FRAGE

Welche ABM-Entscheidungen profitieren von einem Agenten und welche sollten vorhersehbare Schritte in einem Betriebsprozess bleiben?

LEITFAHRZEUGE

Beginnen Sie mit einem Account-Brief, einem Entscheidungsinhaber und einer messbaren Übergabe. Fügen Sie Agenten nur hinzu, wenn die Arbeit zwischen diesen Punkten klar ist.

HIER FREIST

Karte eine Verkaufsentscheidung, bevor Sie die Agenten oder Tools auswählen.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Karte Geschäftsentscheidungen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Definieren von Stufenverträgen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Begrenzter Forschungsumfang

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Überprüfen Sie unsichere Übergänge

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Abgenommene Arbeit

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Fester Workflow

Nützlich, wenn: Bekannte Schritte und Förderregeln

Einschränkung: Benötigt Wartung, wenn sich Regeln ändern

Vorgeschlagene Aktion: Schreibe Bühnenverträge

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Gebundener Forscher

Nützlich, wenn: Suchpfade variieren je nach Account

Einschränkung: Kann Beweise vermissen oder zu viel suchen

Vorgeschlagene Aktion: Setzen Sie Beweise und stoppen Sie Regeln

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Menschlich geführter Workflow

Nützlich, wenn: Mehrdeutige Kaufsituationen

Einschränkung: Verbraucht Fachkapazität

Vorgeschlagene Aktion: Nur Vorbereitung automatisieren

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/agentic-abm-workflow/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>