

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Agentisches und traditionelles ABM: Betriebsmodelle vergleichen

FRAGE

Wann ist Agentic ABM eine bessere Wahl als ein hauptsächlich manuelles Kontoprogramm?

LEITFAHRZEUGE

Agentic ABM verdient seinen Vorteil, wenn es genehmigte Kontonachweise mit weniger wiederholter Arbeit in eine relevante nächste Aktion verwandelt. Die Strategie, die Beweisqualität und die menschlichen Entscheidungen bestimmen immer noch, ob dieser Vorteil den Käufer erreicht.

HIER FREIST

Wählen Sie die Kontoentscheidung aus.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Wählen Sie die Kontoentscheidung

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Genehmigen Sie den Evidenzbrief

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Bereiten Sie das Connected Play vor

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Überprüfen Sie die Sales Handoff

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Vergleichen Sie Qualität und Gesamtkosten

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Manuelles Account Play

Nützlich, wenn: Kleiner, stabiler Kontoumfang

Limitation: Updates setzen auf Teamdisziplin

Vorgeschlagene Aktion: Überprüfen Sie die kurze Kadenz

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Deterministischer Workflow

Nützlich, wenn: Eingaben und Routing sind vorhersehbar

Einschränkung: Behandelt ungewöhnlichen Kontext schlecht

Vorgeschlagene Maßnahme: Definieren von Ausnahmebesitz

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Agentenunterstütztes Programm

Nützlich, wenn: Der Kontokontext ändert sich über Aufgaben hinweg

Einschränkung: Benötigt Nachweisprüfungen und Überprüfungen

Vorgeschlagene Aktion: Pilot One Connected Sales Play

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

Ausgewählte Maßnahme

Verantwortlicher Eigentümer

Erforderliche Genehmigung

Erfolgsmessung und -definition

Datum der Überprüfung

Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/agentic-abm-vs-traditional-abm/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>