

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Marketing und Vertrieb mit agentischen Abläufen koordinieren

FRAGE

Welche praktischen Verbindungen helfen dem Verkauf und Marketing, die Arbeit eines agentenunterstützten Kontos in einen rechenschaftspflichtigen Gelegenheitsprozess umzuwandeln?

LEITFAHRZEUGE

Definieren Sie das Account, das kommerzielle Ziel, den Startgelegenheitsstatus, den Eigentümer und schlagen Sie die nächste Entscheidung vor, bevor Sie Inhalte generieren. Siloed-Teams sind oft anderer Meinung, weil sie von verschiedenen Kontolisten oder Zielen aus arbeiten.

HIER FREIST

Stimmen Sie dem Kontoziel zu.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Einvernehmen über das Kontoziel

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Karte verifizierte Kaufrollen

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Nachweise und Mitteilungen im Paket

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Rekordverkaufsvereinbarungen

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Review Gelegenheit Follow-Through

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Manuelle Koordinierung des Kontoinhabers

Nützlich, wenn: Ein kleines Account muss nuanciert kommerziellen Urteil

Einschränkung: Vorbereitung und Updates hängen von der verfügbaren Besitzerzeit ab

Vorgeschlagene Aktion: Standardisieren Sie ein gemeinsames Entscheidungspaket

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Regelbasierte CRM-Koordination

Nützlich, wenn: Berechtigung und Handoff-Schritte sind vorhersehbar

Einschränkung: Neuartige Forschung und Mehrdeutigkeit bleiben außerhalb festgelegter Regeln

Vorgeschlagene Aktion: Definieren Sie Ausnahmebesitz und Dispositionen

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Begrenzte agentenunterstützte Koordination

Nützlich, wenn: Recherche und Nachrichtenvorbereitung variieren zwischen den Accounts

Einschränkung: Outputqualität und -ausführung erfordern unabhängige Kontrollen

Vorgeschlagene Aktion: Bewerten Sie akzeptierte Spiele und Korrekturaufwand

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT

Ausgewählte Maßnahme

Verantwortlicher Eigentümer

Erforderliche Genehmigung

Erfolgsmessung und -definition

Datum der Überprüfung

Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/agentic-abm-sales-marketing-alignment/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>