

OUTSELL PLAYBOOK

OUTSELL JOURNAL — BESCHLUSSBESCHREIBUNG

Account-Kohorten bei vergleichbarer Reife bewerten

FRAGE

Wie kann ein Enterprise-AMM-Team Kontokohorten vergleichen, ohne dass Auswahl- und Folgeunterschiede das Ergebnis bestimmen?

LEITFAHRZEUGE

Eine aktuelle Zielliste kann sich von einer früheren Liste in Bezug auf Tier, Gebiet, Baseline-Engagement, Kontofamilienstruktur und bestehende Möglichkeiten unterscheiden. Es hatte auch weniger Zeit, um zu reifen.

HIER FREIST

Freeze datierte Mitgliedschaft.

DEINE LAGE

Account oder Kohorte

Entscheidung zu treffen

Ausgangszustand und Ausschlüsse

Evidenzquellen, Daten und Grenzen

Unbekannt zur Validierung

ARBEITEN DURCH DEN LEITFAHRT

1. Freeze datierte Mitgliedschaft

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung

Eigentümer und Überprüfungsstelle

2. Aufzeichnen des Startzustands

Nachweis oder Eingabe

Output oder Entscheidung**Eigentümer und Überprüfungsstelle**

3. Gleichgestellte Folgefenster festlegen

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

4. Kontrollkohortenbilanz

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle**

5. Behalten Sie zugewiesene Accounts sichtbar

Nachweis oder Eingabe**Output oder Entscheidung****Eigentümer und Überprüfungsstelle****VERGLEICH DER OPTIONEN**

Kohorten für das Eingangsdatum

Nützlich, wenn: Vergleich der Programmreife

Einschränkung: Startmix kann unterschiedlich sein

Vorgeschlagene Maßnahme: Rekord-Baseline-Zustand

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise**

Gematchte Kohorten

Nützlich, wenn: Verringerung beobachtbarer Unterschiede

Einschränkung: Ungemessene Selektion bleibt

Handlungsvorschläge: Balance und Lücken aufdecken

Warum das zu unserer Situation passt

Vor dem Handeln erforderliche Beweise

Randomisierte Kontokohorten

Nützlich, wenn: Schätzung von Zuordnungseffekten

Einschränkung: Benötigt angemessenes Design und Isolation

Vorgeschlagene Maßnahme: Planzuteilung vor Start

Warum das zu unserer Situation passt**Vor dem Handeln erforderliche Beweise****ZUSAMMENFASSUNG ZU EINEM ABGEBOTENEN NÄCHSTEN SCHRITT****Ausgewählte Maßnahme****Verantwortlicher Eigentümer****Erforderliche Genehmigung****Erfolgsmessung und -definition****Datum der Überprüfung****Kriterien fortsetzen, überarbeiten oder stoppen**

Leitfaden: <https://outsell.com/de/blogs/account-cohort-evaluation/>

Veröffentlicher und Evidenzpolitik: <https://outsell.com/de/editorial-policy/>